

النشرة الفنية للبرنامج التدريبي
التحكيم التجاري وفض المنازعات

Arbitration and Dispute Resolution Commercial

(5) أيام، (25) ساعة
يبدأ بتاريخ 2024/06/02م
تدريب صفي (F2F) – الاردن



بطاقة معلومات البرنامج:

مدة التدريب	: (5) أيام، (25) ساعة
مكان الانعقاد	: عمان – الاردن
تاريخ الانعقاد	: 02 – 06 / 06 / 2024م
توقيت التدريب	: 09:00 صباحا لغاية 02:00 ظهرا
شهادة التدريب	: شهادة صادرة من مجموعة الجهود المشتركة (الجهود)
لغة التدريب	: اللغة العربية مع بعض المصطلحات الفنية باللغة الإنجليزية
أساليب التدريب	: - أسلوب العصف الذهني. - أسلوب السيناريوهات والحلول. - أسلوب تقديم الحلول والممارسات. - أسلوب تبادل الأفكار والتجارب في العمل.
القيمة المضافة	: - عقد تقييم قبلي Pre: لقياس مستوى المشاركين قبل التدريب. - عقد تقييم بعدي Post: لقياس مستوى المشاركين بعد التدريب. قياس القيمة المعرفية المضافة (KVA) = التقييم البعدي – التقييم القبلي
الفئة المستهدفة	: - مدراء إدارات العقود. - مدراء الإدارات القانونية. - رؤساء وأعضاء لجان التعاقد. - المستشارون القانونيون ومساعدتهم.

التحكيم التجاري وفض المنازعات:

يعتبر التحكيم التجاري الدولي من أهم المواضيع التي تشغل مكاناً بارزاً في الفكر القانوني و الاقتصادي على المستوى العالمي في الوقت الحالي ، فقد كثرت فيه المؤلفات و تواترت فيه الأحكام و أنشئت هيئات متخصصة فيه ذات أنظمة معترف بها دولياً، و عنيت بتدريسه معاهد علمية و عقدت بشأنه معاهدات دولية للاعتراف بالأحكام الصادرة عن القضاة الوطنيين، و أصبح العالم يموج بالتطورات حول هذا الموضوع إلى درجة تصعب متابعتها.

فمنذ القدم، يجري الفصل في المنازعات بواسطة حكيم إلى جوار القاضي المنصب في كل الجماعات، لهذا عرفه القانون الروماني و أوجده في القرون الوسطى كما أخذت به التقنيات الصادرة في القرن الماضي كوسيلة يباح الالتجاء إليها للفصل في منازعات مدنية و بالأخص التجارية منها، و لقد أصبح التحكيم من مظاهر العصر لأهميته في المعاملات التجارية عموماً، سيما ما كان منها متميزاً بطابع التخصص أو الصفة الدولية، فالاعتبارات العلمية تدعو دائماً إلى الاتفاق على التحكم، لطرح النزاعات على أشخاص محل ثقة الخصوم بدلا من طرحها على المحاكم المختصة إما

للاستفادة من خبرتهم الفنية، و إما لتجنب مشاكل التنازع الدولي في القوانين ، وإما لتجنب علانية جلسات القضاء ، مع الاقتصاد في الجهد و النفقات و الوقت.

فالتحكيم التجاري الدولي قد أصبح ضرورة يفرضها واقع التجارة الدولية، و لم يعد يقتصر على فض المنازعات بعد نشوبها، بل أصبح أداة فعالة يجب استخدامها لتفادي قيام المنازعات أثناء إبرام العقود الدولية طويلة المدى التي تتعلق بالتصنيع ، أو نقل التكنولوجيا ، أو المشروعات المشتركة أثناء تنفيذ هذه العقود، و لقد حضي التحكيم التجاري الدولي باهتمامات الدولة منذ ما يزيد عن نصف قرن فأبرمت بشأنه الكثير من الاتفاقيات و البروتوكولات الدولية.

ملخص البرنامج التدريبي:

تم تصميم هذ البرنامج التدريبي على مدار 5 أيام تدريبية ليتضمن عدد من المحاور الخاصة بالتحكيم وفض المنازعات والتعريف بالوسائل البديلة لحل المنازعات كالوساطة والتسوية والفرق بينها وبين التحكيم، ودراسة تفصيلية وتحليلية مقارنة لاتفاق التحكيم، وهيئة التحكيم، وإجراءات التحكيم وصدور حكم التحكيم، مع التركيز على موضوع بطلان حكم التحكيم والحالات التي يجوز فيها الطعن بالحكم والمحكمة المختصة بالنظر في الطعون بحكم التحكيم، وحجية حكم التحكيم وتنفيذه.

وسيتم الإستعانة أثناء العملية التدريبية بالعديد من الأساليب التدريبية المختلفة والمتمثلة بالعصف الذهني، الحوار والنقاش، بناء السيناريوهات ومجموعات العمل، بالإضافة إلى تطبيقات وحالات عملية من واقع عمل المشاركين لإيصال المعلومة وتحقيق أهداف التدريب كما سيتم العمل على تقديم النصح والإرشاد للمشاركين بكيفية تفعيل عملية التطبيق وعكس ما تم التدريب عليه في بيئة العمل.

الجدارات المستهدفة:

- جدارة التحكيم.
- جدارة المقاضاة.
- جدارة الوساطة.
- جدارة التصالح.
- جدارة التسهيل.
- جدارة اتفاق التحكيم.
- جدارة فض المنازعات.

أهداف البرنامج التدريبي:

يهدف البرنامج التدريبي الى مساعدة المشاركين على الإلمام بالمفاهيم الضرورية الخاصة بالتحكيم وفض المنازعات، وذلك من خلال الإلمام بما يلي:

- المفاهيم النظرية والتطبيقية لعملية التحكيم التجاري الدولي وأشكاله وما هو التحكيم في المنازعات.
- أشكال التحكيم عموماً وبناء سيناريوهات لكل شكل من أشكال التحكيم وسيناريوهاتها.
- تنفيذ إجراءات التحكيم وكيفية القيام بعملية التحكيم من بدايتها حتى صدور حكم التحكيم.
- دراسة نظام التحكيم التجاري والنظام القانوني لهيئة التحكيم وحقوقه وحكم التحكيم.
- شروط التحكيم التجاري الدولي والقواعد القانونية التي تحكمه و القدرة على صياغة اتفاق التحكيم.
- أهم المبادئ الحاكمة لإجراءات القضية التحكيمية والمشاكل القانونية في العملية التحكيمية وتداركها.

- تكنيك صياغة إتفاق التحكيم ودعوى التحكيم وحكم التحكيم ووسائل الإثبات التقليدية والحديثة.
- المحكم ومواصفاته والشروط الخاصة به ومتطلبات المهنة وأخلاقيات المهنة وسيناريوهاتها.
- أهم المبادئ المتعلقة بإجراءات التحكيم التجاري والجوانب الفنية والقانونية لإدارة دعوى التحكيم.
- الإلمام بالفكر الاجرائي التحكيمي والمبادئ التي يقوم عليها هذا النظام والمصادر القانونية الداخلية والخارجية له.
- قرار التحكيم وبيان حالات بطلانه وطرق تقريرها، طرق الطعن به واجراءاته بالإضافة الى بيان مزايا وعيوب التحكيم التجاري الدولي.

المحاور الرئيسية للتدريب:

المحور الأول: التحكيم

- نشأة وتطور التحكيم.
- مفهوم وأهمية التحكيم.
- انواع واشكال التحكيم.
- أطراف عملية التحكيم.
- الطبيعة القانونية للتحكيم.
- التحكيم في الاتفاقيات الدولية.
- التحكيم الخاص والتحكيم المؤسسي.
- التحكيم في منازعات الجهات الحكومية.
- العلاقة التبادلية بين القضاء والتحكيم القانوني.

المحور الثاني: التحكيم التجاري الدولي

- مفهوم التحكيم التجاري الدولي.
- أهمية التحكيم التجاري الدولي.
- نظام التحكيم التجاري الدولي.
- مزايا التحكيم التجاري الدولي.
- المبادئ الأساسية للتحكيم التجاري الدولي.
- اجراءات التحكيم وطرق الاثبات امام هيئة التحكيم.
- وقوع التحكيم قانونياً وشروط تحقق التحكيم التجاري الدولي.
- الفرق بين التحكيم والقضاء والصلح والتحكيم التجاري الدولي.

المحور الثالث: اتفاق التحكيم

- مفهوم اتفاق التحكيم.
- استقلال شرط التحكيم.
- الشرط النموذجي للتحكيم.
- الآثار المترتبة على إتفاق التحكيم.
- مشاركة التحكيم Terms of reference.
- حجية الاتفاق على التحكيم أمام القضاء.

- ضمانات التقاضي فى خصومة التحكيم القانوني.
- شروط صحة إتفاق التحكيم Arbitral Agreement.
- الاعتراف الوطني والدولي بأحكام المحكمين و ضمانات تنفيذها.

المحور الرابع: المحكم القانوني

- مفهوم المحكم القانوني.
- اهمية المحكم القانوني.
- شروط المحكم القانوني.
- صفات المحكم القانوني.
- مهارات المحكم القانوني.

المحور الخامس: فنيات التحكيم القانوني

- عمليات التحكيم القانوني.
- اخلاقيات مهنة التحكيم القانوني.
- إختيار المحكمين (هيئة التحكيم).
- خصوصية التحكيم والمحكم القانوني.
- بطلان حكم التحكيم القانوني وأدلته.
- حقوق والتزامات الاطراف وهيئة التحكيم.
- تطبيق على صياغة شروط حكم التحكيم القانوني.
- واجبات الجهات القضائية في قضايا التحكيم القانوني.
- أنواع قرارات المحاكم المختلفة وطرق الإثبات القانونية.

المحور السادس: فض المنازعات

- مفهوم المنازعات.
- طرق فض المنازعات.
- عملية فض المنازعات.
- نظام فض المنازعات البديل.
- أهمية وجود البديل في حل النزاع.
- التفاوض، التصالح، الوساطة، التسهيل.
- التحكيم التجاري ودوره في فض المنازعات.
- التحكيم كوسيلة اساسية لفض المنازعات.
- مدى قابلية حل النزاع بواسطة التحكيم والقانون.
- نظام تسوية المنازعات في إطار منظمة التجارة الدولية.
- الاجراءات المستعجلة امام هيئة التحكيم لحفظ حقوق اطراف النزاع.